

*Hazera ist weltweit als Teil der Groupe Limagrain führend in der Saatgutindustrie. Wir bieten Fachwissen, Engagement und Unterstützung und kombinieren jahrzehntelange Erfahrung mit modernster Technologie. Hazera züchtet, entwickelt, produziert und vermarktet Gemüsesorten und Saatgut aus einer großen Palette von Gemüsekulturen rund um den Globus. Der Hauptsitz von Hazera befindet sich in Israel und in den Niederlanden, mit Tochtergesellschaften in zwölf Ländern und einem umfassenden Vertriebsnetz, das über 100 weitere Märkte bedient. Die deutsche Niederlassung betreut nicht nur den deutschen Markt, sondern auch Österreich, die Schweiz sowie die skandinavischen Länder.*

Bei HAZERA zu arbeiten bedeutet, in einem internationalen Umfeld auf professionelle Weise zum Wachstum unseres Unternehmens beizutragen. Unser Unternehmen zeichnet sich durch Offenheit, Flexibilität und Lösungsorientierung aus. Wir unterstützen die Entwicklung unserer Mitarbeiter und berücksichtigen und respektieren dabei individuelle Bedürfnisse.

Für unsere Niederlassung in Deutschland suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

## Verkaufsberater (m/w/x) – Rhein-Ruhr Region

### Ihre Aufgaben:

- **Aktive Beratung** von Gemüsebaubetrieben, insbesondere zu Sortenwahl, Anbauempfehlungen und Kulturstrategien.
- **Auf- und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen** in einem bestehenden Vertriebsgebiet.
- **Durchführung von Sortenversuchen**, Flächenbegehungen und saisonaler Beratung.
- **Markteinführung neuer Sorten** und Unterstützung bei Produktpositionierung.
- **Teilnahme an Messen, Feldtagen und Kundenevents** in der Region.
- **Analyse von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen** und Ableitung von Handlungsempfehlungen. **Zusammenarbeit mit Produktmanagement und Marketing**, um Kundenfeedback und Marktanforderungen einzubringen.
- **Umsatz- und Zielverantwortung** im eigenen Verkaufsgebiet.

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im **Bereich Landwirtschaft, Gartenbau, Agrarhandel**, Agribusiness oder vergleichbar.
- **Praxiswissen im Gemüsebau**, idealerweise mit Schwerpunkt Freilandgemüse.
- Erfahrung im **Vertrieb, Außendienst oder in der Anbauberatung** wünschenswert.
- Sicheres, sympathisches Auftreten und Kommunikationsstärke.
- Eigenständige, strukturierte Arbeitsweise und hohe Kundenorientierung.
- Reisebereitschaft innerhalb der Region Rhein-Ruhr sowie deutschlandweit im Rahmen von Veranstaltungen.
- Deutsch fließend in Wort und Schrift, sowie Englisch (wünschenswert).
- Führerschein Klasse B.

### Wir bieten:

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit.
- Attraktives Vergütungspaket inkl. Erfolgsbeteiligung.
- Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung), Laptop & Smartphone.
- Intensive Einarbeitung, fachliche Weiterbildung und Zugang zu Versuchswesen & Produktmanagement.
- Kollegiales, unterstützendes Team und flache Hierarchien.

### Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen, Referenzen und Ihrer Gehaltsvorstellung an: [jobs@hazera.de](mailto:jobs@hazera.de) Für Rückfragen steht Ihnen unser Geschäftsführer Christoph Bethge unter der Mobil-Nummer 0151 - 1190 9983 zur Verfügung. Sperrvermerke werden streng eingehalten.